

Framgångsrika IT-affärer med offentlig sektor

Lär dig möjligheterna redan idag!
Kunskap föder framgång!



Upphandling av IT i offentlig sektor blomstrar. Trenden går mot större men också komplexare förfrågningar och just nu förbereds och genomförs enorma affärer inom myndigheter, landsting och kommun.

Bara under hösten 2009 beräknas det tecknas IT-avtal till ett värde på över 20 miljarder kronor, visar en nyligen gjord sammanställning. För att ha bästa möjliga förutsättningar att dela på denna enorma kaka ställs höga krav på kunskaper hos dig som IT-leverantör, om hur man skapar framgångsrika affärer inom business-to-government.

Utbildningens innehåll

- Offentlig sektor som kund – en översikt
- Vad du som leverantör måste veta om upphandlingsreglerna
- Överprövning och skadestånd
- Prövning av anbud – vad bedöms i affären?
- Hur skapar du en effektiv marknadsföring och försäljning mot offentlig sektor som befintlig och som potentiell leverantör?
- Vilka argument ska användas?
- Vad är köparsidan intresserad av?
- Hur kan du påverka förfrågningsunderlaget innan upphandlingen?
- Vad krävs det för organisation för att lämna anbud?
- Grundläggande krav på ett anbud
- Hur ska du presentera företaget respektive ert erbjudande?
- Hur underlättar du för upphandlaren och andra som ska läsa?
- Hur gör vinnarna? Vi tittar på flera exempel.

Efter utbildningen har du

- Fått förståelse för vilka faktorer som skapar framgångsrika affärer med offentlig sektor
- Fått grundläggande kunskaper i lagen om offentlig upphandling för att kritiskt kunna granska ett förfrågningsunderlag och göra riskanalyser
- Fått nya insikter för att proaktivt kunna optimera din marknadsföring samt öka din försäljning mot och intäkter från offentlig sektor
- Fått verktyg för att gå från reaktiv till proaktiv försäljning mot offentlig sektor
- Fått en tydlig struktur och logisk metodik för anbudsförandet
- Kunskap att skapa attraktiva anbud som uppfyller ställda krav och som har vinnande egenskaper

Målgrupp

Leverantörer inom IT-branschen, som vill göra framgångsrika affärer med offentlig sektor.

Tid, plats och pris

Tredagarskurs, läs mer på www.dfkompetens.se/offentlig-sektor

Frågor

Kontakta Gabriella Larsdotter på tel 08-510 638 89 eller mail gabriella.larsdotter@dfkompetens.se